☆☆☆　専門別講習会のご案内　☆☆☆

全社営業力の実践！

知恵を絞り、変化して飛躍しよう！

売上の減少を解決するには、社会構造の変化や新商品がめまぐるしく誕生する今、トップや営業担当者だけでは、売上を伸ばすことは難しいといわれています。

営業活動は、いまや企業の一部活動ではなく、全社的なものといわれています。全社の持てる経営資源をシステム化してフルに発揮する全社的活動を「全社営業」といわれています。そこで今回は、「全社営業力」を身につけ、企業経営の持続的発展安定化を図ることを目的に講習会を開催します。　是非ご参加ください。

・開催日時　　平成２７年７月２９日（水）午後１時３０分

・開催場所　　メルパルク熊本「有明」熊本市中央区水道町 14-1

・講　　師　　壬人経営研究所

代表　田中　邦穂　氏

【経歴】高級精密理化学機器、電子部品など各メーカーで第一線の営業実務を 24 年間経験。営業部長職を経て、平成 3 年,壬人経営研究所を設立。中小企業大学校、商工会、商工会連合会、1・2 部上場企業などの研修実務研修などで活躍中。専門は営業力強化、人材育成、全社営業力構築のための計画立案と実行支援などでは豊富な経験や実例に基づく熱心な指導で定評がある。主な著書は「営業マンを飛躍させる 38 の知恵」「田中式人材育成プログラム」など。

受講対象　　県下商工会地域の小規模事業者

受講料　　無 料（商工会へ事前に申し込んで下さい。）

申し込み締切日：７月２３日

主催：熊本県商工会連合会